Valtras kundtidning 2/2020

VALTRA TEAM

+ Kundintervju
Mjölkbonden Mikael Palm
sidan 10

+ Tema Teknik
Konceptet bakom G-seriens traktor
sidan 12

+ Valtra Connect
Förebyggande service minimerar problem
sidan 16

Den nya G-serien

FÖRSTA FEMTE GENERATIONENS TRAKTOR

sidan 06

VALTRA TEAM Valtras kundtidning 2/2020

LEDARE

VÄLKOMMEN TILL VALTRA TEAM

Det känns roligt att äntligen kunna presentera en nyutgåva av vår svenska kundtidning.

Valtra är Nordens enda traktortillverkare och vi vill erbjuda våra kunder den bästa traktorupplevelsen, i det ingår även den tidning som du nu läser. Tidningen kommer ut i två digitala utgåvor om året, under vår och höst och här ger vi våra kunder en spännande inblick i Valtras värld. Vi skriver kundreportage, presenterar de senaste tekniknyheterna, skriver historiska tillbakablickar och siar om vad som väntar i framtiden.

I Valtra Team kommer du att få råd och tips, samt en inblick i det breda utbud som Valtra erbjuder dig. I detta nummer kan du bland annat läsa om den nya G-serien, den första femte generationens traktor. Den nya traktorn lanserades i augusti och under ett något annorlunda år som 2020 genomförde vi evenemanget digitalt. Vi kunde glädjas åt att nästan tusen personer runt om i Sverige anmälde sig för att följa lanseringen av G-serien som också är startskottet på den nya generationens traktorer.

Nu passar vi på att önska er en god avslutning på året och vi ser fram emot 2021, då Valtra fyller 70 år och vi räknar med att fira födelseåret med ett virtuellt event under det första kvartalet.

Trevlig läsning önskar

Alexander Löwenberg
FÖRSÄLJNINGSCHEF VALTRA SVERIGE & DANMARK AGCO

I DETTA NUMMER:

03 SmartTouch Extend – extra display

04 Ny strategi framhäver kundupplevelsen

05 Kolumn – Lantmännen Maskin

06 G-serien – Första femte generationens traktor

10 Mikael Palm väljer Valtra för att säkra kvalitén

12 Konceptet bakom G-seriens traktor

14 AGCO:s reservdelslager i Europa

16 Valtra Connect lär sig förutse fel

18 Väljer Valtra för en bättre arbetsmiljö

21 Oldtimer: Valtra do Brasil fyllde 60 år

22 Kenneth Grönberg: ”Valtras själ ligger i lantbruket”

25 Jussi Lappi: ”Drömjobbet för en bondgrabb.”

27 Valtra Collection

28 Valtras modeller

- 9-tums färgskärm med touch-funktion
- Välj en andra skärm i traktorer utrustade med SmartTouch
- Enda display i N- och T-seriens HiTech- och Active-traktorer samt G-seriens Active
- Tål kyla, värme, skakningar och tuffa förhållanden

Två skärmar för en ännu bättre förarmiljö

SmartTouch Extend ger alla traktorer utrustade med SmartTouch möjligheten att visa exempelvis dina ISOBUS-redskap på en skärm och Valtras Guide med autostyrning på en annan.

Via SmartTouch Extend kan Valtra Guide användas i G- N- och T-seriens HiTech och Active modeller som inte har SmartTouch-armstödet som standard.

Det finns förare som helst vill ha en bildskärm som kan delas i fyra mindre bildrutor och som kan modifieras genom att svepa fingret på skärmen. Andra vill använda funktionerna ISOBUS, Aux, där redskapet kan styras med traktorns egna programmerbara reglage, som joystick eller minnesknappar.

En tredje kategori förare vill exempelvis att ISOBUS-redskap och Valtra Guide hela tiden syns på var sin bildskärm.

SmartTouch Extend finns som tillval till G-seriens Versu-modeller och N- och T-seriens Versu och Direct-modeller, samt S-modellerna. Det går att beställa den nya Extend-skärmen direkt, men det går även att montera den i efterhand. Det gäller för G- N- och T-serien. Till S-serien går det enbart att beställa den nya Extend-skärmen i samband med en fabriksbeställning. •

www.valtra.se/produkter/valtra-smart-touch

NEWS

Valtra vill erbjuda sina kunder branschens bästa traktorupplevelse. Det handlar inte enbart om traktorn, utan också om tjänster knutna till den.

NY STRATEGI FÖR DEN BÄSTA TRAKTORUPPLEVELSEN

Valtras nya vision är att erbjuda kunden den bästa traktorupplevelsen. Lantbrukarna behöver öka spårbarheten, entreprenörerna vill optimera användningen av sina traktorer och traktorerna utrustas för olika slags arbeten.

Alla har olika behov och de möts med nya typer av tjänster.

– Allt utgår från kundens behov och vi arbetar tillsammans med våra samarbetspartner för att uppfylla dessa väldigt varierande behov. Tack vare vår tjänst, Unlimited, är vi marknadsledande när det gäller skräddarsydda traktorer. Redan i dag är en fjärdedel av de traktorer vi säljer unika, berättar strategichef **Tommi Malinen**.

– Vi vill utöka vår kundanpassning ytterligare, exempelvis med digitala tjänster, precisionsodlingsteknik och finansiering. Allt vårt arbete utgår ifrån kundens behov.

Vi bygger den bästa kundupplevelsen efter ett gediget samarbete mellan AGCO, underleverantörer samt medarbetare från fabriken, produktutveckling, service, reservdelar och inom vårt återförsäljarnätverk. •

VALTRA FÖRNYAR UTSEENDET

I samband med att vi lanserade den femte generationens G-serie presenterade vi också ett nytt utseende för vårt varumärke.

Även om flera saker, så som logotypen och slogan ”Your working Machine” blir kvar är det andra saker som förändras.

– Det nya utseendet är mer flexibelt och passar väldigt bra digitalt, förklarar **Pamela Engels**, chef för kommunikation och marknadsföring.

– Det förmedlar också Valtras egenskaper väldigt tydligt ”Skräddarsydda, hållbara och enkla lösningar för de tuffaste jobben”

Till utseendet följer det nya varumärket det tydliga och skandinaviska uttrycket. Ett smakprov ser du på omslaget av den här tidningen.

AGRIROUTER KOPPLAR SAMMAN LANTBRUK OCH MASKINER

Valtra finns med i den molntjänst som flera av lantbruksbranschens aktörer erbjuder. Agrirouter är ett oberoende gränssnitt dit lantbrukare och traktorer kan skicka information som sedan kan delas med exempelvis lantbrukets andra maskiner, entreprenörer, livsmedelsindustrin eller med de som gör upp odlingsplaner.

Via Agrirouter kan lantbrukaren använda exempelvis det användarvänliga odlingsprogrammet NEXT och dess modul NEXT Machine Management, där det går att dela information mellan traktorer och arbetsmaskiner av olika märken. Det finns också möjligheten att använda Wayline Converter, där går det att omvandla andra körlinjer som är skapade av andra automatiska styrsystem så att de passar Valtra Guide. Anslut till Agrirouter gratis via webbsidan **www.my-agrirouter.com**

Internet: valtra.se

VALTRA TEAM

Chefredaktör Katja Vuori, Valtra Inc., katja.vuori@agcocorp.com **Redaktion** Tommi Pitenius, Markkinointiviestintä Pitenius Oy, tommi@pitenius.fi
Redaktörer Marc de Haan, Mechan Groep, m.de.haan@mechangroep.nl // Izabela Zielinska, AGCO Sp. z o.o., izabela.zielinska@agcocorp.com // Alessandra Dalla Via, AGCO Italia SpA, alessandra.DallaVia@agcocorp.com // Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, siegfried.aigner@agcocorp.com // Charlotte Morel, AGCO Distribution SAS, charlotte.morel@agcocorp.com // Christian Keßler, AGCO Deutschland GmbH, christian.kessler@agcocorp.com // Sarah Howarth, AGCO Limited, sarah.howarth@agcocorp.com // Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com //
Ansvarig utgivare Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti
Lay-out Juha Puikkonen, INNOverkko **Tryck** Grano Oy **Foto** Valtra arkiv och resp. artikelförfattare

Valtra is a worldwide brand of AGCO

VALTRA PÅ G

Ola Ingemansson, maskinsäljare i Falkenberg.

Den första Valtra G-serien har kommit till Sverige och finns på anläggningen i Falkenberg, en röd Valtra G115 Active med lastare. Valtra G-serien har kallats marknadens bästa lastartraktor och det finns många detaljer som bidrar till det. Det är en kompakt och smidig traktor som upplevs stabil vid arbete med frontlastare. Flera säljare från andra orter har redan bokat in besök för att komma tillsammans med sina kunder och provköra traktorn.

– Kunderna visar ett stort intresse för nya Valtra G-serien och tanken är att vi via Facebook ska erbjuda kunder att komma till anläggningen i Falkenberg och provköra den nya traktorn. G-serien känns som ett bra alternativ för de kunder som idag kör en traktor i 6000-serien eller lilla Valtra N-serien. En stor fördel med nya Valtra G är smidigheten och sikten framåt vid frontlastararbeten är helt perfekt. Även svängradien är ett stort plus. Vi ser fram emot att många intresserade kunder ska komma och provköra traktorn, säger **Ola Ingemansson**, maskinsäljare i Falkenberg.

Bli Ambassadör på G! Slå till på en av de första traktorerna så får du en present från Valtra mot att du berättar för andra om dina erfarenheter av Valtra G-serien. Fråga din säljare om ett speciellt erbjudande. •

SKOGSCENTER I VÄRNAMO

Lantmännen Maskins Kompetens-Center Skog i Värnamo invigdes av **Gunde Svan** i september förra året och har snabbt blivit en viktig punkt för dem som vill investera i maskiner för skogen. På verkstaden i Värnamo hinner man knappt bygga ihop visningsekipagen i den takt de säljs. **Jon Rolfsson** som var en viktig drivkraft i skapandet av Kompetens-Center Skog har antagit nya utmaningar utanför Lantmännen Maskin och därför är vi väldigt glada att kunna presentera **Adam Skovdal** som ny produktchef Skog. Adam börjar den 7:e december och kommer närmast från en tjänst som Skogsinspektor på Mellanskog. Vi hälsar honom varmt välkommen och med hans erfarenhet av skogsbruk satsar vi vidare på skogssegmentet som är väldigt viktigt för både Valtra och Lantmännen Maskin. •

Traktor och skogsvagn testas på demobanan utanför anläggningen i Värnamo.

Kolumn
Lantmännen Maskin

Valtra bygger traktorer för lantbrukare, men också för skogsbruk och entreprenad. I samarbete med oss på Lantmännen skapar Valtra den bästa traktorupplevelsen.

Från inköp, till service och underhåll.

Valtra vill gärna gå utanför de vanliga ramarna kring vad en traktor kan användas till och har levererat traktorer till försvaret, till flygplatser, till kommuner och många andra. Alla har det gemensamt med lantbrukare att det är lika viktigt med en tålig och väl fungerande produkt som väl fungerande service och reservdelshållning. Där kan Lantmännen Maskin bidra med ett stort servicenätverk och engagerade medarbetare.

Med dessa ord vill även jag hälsa er välkomna till vår nya kundtidning Valtra Team. Vi vill ge en inblick i vad som händer i Valtras värld, både i och utanför Sverige. Ni kommer att få ta del av kundreportage hos svenska lantbrukare, kommunal förvaltning och andra företag, varvat med nyheter från hela världen.

Hållbarhetsfrågan ligger både Valtra och Lantmännen varmt om hjärtat. Valtra var först ut med att tillåta HVO (fossilfri diesel) för användning i traktorerna och alla traktorer som lämnar fabriken tankas idag med HVO. Titta gärna på filmen på Youtube om Menhammar Gård som kör sina Valtra på HVO. Som vi berättat om tidigare testar vi nu också att köra Valtra-traktorer på 100% RME. Mer information om de glädjande resultaten kommer inom kort.

Per Wretblad
PRODUKTCHEF VALTRA TRAKTORER, LANTMÄNNEN MASKIN

G-serien – Första femte generationens traktor

NY MODELLSERIE I KLASSEN 100–140 HÄSTKRAFTER

Valtras nya G-serie är konstruerad för att vara en universaltraktor för ditt lantbruk. Den största modellen har 145 hästkrafter, 560 Newtonmeter vridmoment med en boost-effekt som är tillgänglig redan i låga hastigheter vilket gör att du får nytta av det i fält. Storleken är kompakt, sikten utmärkt, hydraulikassistenten och Live-3-funktionen optimerar frontlastararbeten.

TEXT TOMMI PITENIUS **FOTON** VALTRA ARKIV

Nya Valtra G-serien finns i fyra modeller som täcker olika användningsbehov i klassen 100–140 hästkrafter. Den har en avancerad redskapslyft och effektiv arbetshydraulik, där HiTech erbjuder ett öppet mittläge medan modellerna Active och Versu har ett stängt lastavkännande mittläge för hydrauliken. Till de olika modellerna finns det utrustning som passar både den som använder sig av den senaste tekniken inom precisionsodling, men det finns också modeller som lämpar sig för den som letar efter en mer traditionell traktor.

Den nya G-serien finns i tre olika utrustningsnivåer: Komfortpaket med bl.a. extra belysning och framaxel-/hyttfjädring, Teknikpaket med autostyrning samt Teknikpaket Plus som omfattar innehållet från så väl Komfort och Teknikpaketet samt flera funktioner för precisionsodling. På sedvanligt Valtra-manér har kunden dessutom möjligheten att skräddarsy sin traktor.

Det finns möjlighet att välja mellan ett brett sortiment av frontlastare och två nya färger, metallic grön och metallic brons. När kunden beställer sin unika traktor finns givetvis möjligheten att beställa övrig specialutrustning för skog och väg direkt från Valtra Unlimited.

Modern, stor och bekväm hytt

G-serien har en modern och rymlig hytt med 5.7 m^2 glas, inklusive 0.35 m^2 panoramaglastak. Sikten från hytten är utmärkt tack vare den sluttande motorhuven. Hyttfjädring förbättrar komforten ytterligare tillsammans

Nya G-seriens är inte för liten, inte för stor utan precis lagom.

G-serien är Valtras första femte generationens traktor, vilket betecknas med att modell-beteckning slutar med siffran 5.

med eluppvärmda backspeglar, luftkonditionering, golvfläkt med extra värme och USB-uttag tillsammans med extra eluttag.

I G-seriens alla modeller finns Valtras traditionella armstöd och i Versu-modellerna finns det prisbelönta och hyllade SmartTouch-armstödet som är utrustat med 9-tums pekskärm. I samtliga modeller utrustade med SmartTouch finns alla egenskaper som krävs för precisionsodling tillgängliga, precis som för N- och T-seriens traktorer.

Active modellerna kan utrustas med en fristående pekskärm vilket öppnar för möjligheten att använda Valtra Guide Autostyrning även på dessa.

Go. Look. Drive.
Den nya G-serien är användarvänlig. Det är enkelt att ta sig in i den rymliga hytten och de lättanvända reglagen är ergonomiskt placerade.

Lantbruk, skog eller entreprenad?

G-serien har tagits fram för att vara den idealiska traktorn för frontlastararbeten. Den erbjuder fantastisk sikt, bra viktfördelning och med anfästning för frontlastare integrerad i chassit, hydraulikassistent som automatiskt ökar motorvarvtalet, och Live3 som möjliggör samtidig användning av upp till tre olika frontlastarfunktioner. Frontlastaren har alltid elektrisk styrning via integrerad joystick i armstödet.

Tack vare AutoTraction behöver man inte använda kopplingspedalen i samband med frontlastararbeten.

Förutom uppgifter inom lantbruket är G-serien även passande för skogen – liksom Valtras traktorer alltid varit. För skogsarbete kan G-serien utrustas med smala stänkskärmar, bränsletank i stål, polykarbonatglas, skogsdäck, vridbar förarstol och takbåge.

Det breda utbudet av utrustning gör att G-serien också passar utmärkt för entreprenad, som kommunalt underhållsarbete och vägskötsel. Det går exempelvis att utrusta traktorn med en frontlyft som lyfter tre ton samt ett front-PTO.

G-seriens traktor väger 5140 kilo. Låg vikt, kompakt storlek och smidighet är en fördel i många arbeten i lantbruket. Den största totalvikten är 9500 kilo.

Till den nya G-serien kan man som tillval få uttag för tryckluft vid stegen till hytten. Praktisk för renblåsning eller om man behöver justera luftrycket i däcken.

Brett spektrum

G-serien har en 24F+24R växellåda med fyra grupper och sex snabbväxlar. Växlingarna mellan B- och C-grupp och mellan C- och D-grupp sker automatiskt, vilket gör det ännu enklare att använda traktorn, särskilt vid transport. På traditionellt Valtra-sätt är parkeringsbromsen integrerad med fram-backspaken och föraren kan också programmera transmissionsinställningarna. Den långsammaste arbetshastigheten med krypväxel är 120 meter per timme, vilket är idealiskt för till exempel grönsaksodlare.

Som tilläggsutrustning finns det bland annat en krypväxel som sänker hastigheten ner till 120 meter i timmen, på stora varv, samt en assisterande starthjälp för start i en brant backe. HiTech-modellerna har öppet hydraulsystem, som levererar 100 liter per minut. Detta medan Active- och Versu-modellerna har lastavkännande hydraulik som ger 110 liter per minut. HiTech- och Activemodellerna erbjuder tre hydraulventiler baktill, samt en on/off ventil. I Versu finns möjligheten till fyra ventiler, samt en on/off ventil. Minsta lyftkraft bak är 50 kN över hela lyftområdet och 30 kN framtill. Främre kraftuttag finns också. Drivhjulsberoende kraftuttag finns bak tillsammans med ytterligare två kraftuttagsvarvtal.

Kompakt och pålitlig

Den nya G-serien drivs av pålitliga 4-cylindriga 4,4-liters AGCO Power-motorer. Motorns kompakta storlek möjliggör en mycket låg front som ger utmärkt sikt. Motorn uppfyller steg 5 utsläppskrav utan recirkulation av avgaserna.

Samtliga modeller erbjuder boost redan vid låga hastigheter när du kör på växel B5 eller högre. Valtras traditionella Sigma Power är också tillgängligt för kraftuttaget.

G125 Eco är den bränsleeffektiva EcoPower-modellen som låter föraren välja Power eller Eco-läge, vilket sänker motorvarvtalet samtidigt som man ökar vridmomentet upp till 555 Nm. Valtras EcoPower-modeller sparar miljön, pengar och även din hörsel tack vare en lägre ljudnivå.

Betydligt mer än en traktor

Det är enkelt att både införskaffa och underhålla traktorerna från Valtra G-serien, sedan G-serien lanserades i slutet av augusti har den varit tillgänglig på marknaden och serieproduktionen har redan startat. Kunderna har själva möjligheten att beställa sin finsktillverkade G-serie med skräddarsydd utrustning från Unlimited Studio på fabriken. Där finns ett stort utbud av extrautrustning och kunden väljer själv vilken utrustning som behövs, allt efter de behov som finns.

Valtra erbjuder också hjälp med olika alternativ för finansiering samt med kontakt till den lokala återförsäljaren för att underlätta för ett inbyte av den nuvarande traktorn.

Valtra erbjuder sina tjänster under hela traktorns livslängd, tack vare tjänster som Connect får du som väljer Valtra tillgång till ett team av specialister vilket gör det enkelt för dig att äga en Valtra. Med hjälp av telemetrilösningen Valtra Connect spelas traktoraktiviteten och GPS-positionen in, den visar historik och position i realtid på din mobila enhet och du kan få åtkomst till data när som helst – och var som helst. Tack vare Valtra Connect kan du och din samarbetspartner på Valtra förutse dina behov för underhåll och reagera snabbt om det är något problem.

Låter det smidigt? Det är Valtra. •

Tekniska data

Model	**Effekt** (hk/kW)	**Extraeffekt** (hk/kW)	**Vrid** Nm (std/boost)
G105	105/78	110/82	440/470
G115	115/85	120/90	460/510
G125e*	125/93	130/97	520/540
G135	135/100	145/107	550/560
Alla modeller finns att få med transmissionerna HiTech, Active eller Versu.			
*eco-läge:	115/85	125/93	518/555

Mikael Palm är inte bara lantbrukare, han är också utbildad konditor och delägare till ett av Skånes mest populära caféer. Han vet hur viktigt det är att råvarorna håller en hög kvalité och därför har han valt att köpa sina traktorer från Valtra.

Mjölkbonden Mikael Palm

VÄLJER VALTRA FÖR ATT SÄKRA KVALITÉN

Mjölkbonden Mikael Palm behöver en traktor som har hög komfort, klarar av att utföra många olika sysslor och är användarvänlig. Dessutom vill han ha en servicetekniker som hjälper honom direkt när det uppstår ett problem. De kraven uppfyller Valtra.

– Jag ställer höga krav på mina maskiner. De ska kunna utföra arbetet så att jag kan garantera att mina produkter i sin tur håller högsta kvalitét och det kan jag. Valtra erbjuder mig det som jag behöver, säger han.

TEXT OCH FOTON HYBRID STATE

Mikael Palm blickar ut över de stora fälten och beteshagarna som omger hans gård i södra Skåne. Han är uppvuxen på gården, men valde först en annan väg. Istället för att följa sina föräldrars fotspår och bli lantbrukare valde han att utbilda sig till bagare och konditor, men efter flera år inom den branschen återvände han år 2010 till sina rötter.

I dag är han i första hand mjölkbonde, men han odlar även kravprodukter som han bland annat levererar till ett av de mest populära och omskrivna caféerna på Österlen.

– Eftersom jag har arbetat som konditor vet jag hur oerhört viktigt det är att råvarorna håller en hög kvalité. Jag har nytta av mina kunskaper som bagare och för att kunna leverera på den nivå som krävs måste jag inte bara ha egna maskiner utan också maskiner som klarar av det arbete som krävs av dem. Det gör mina traktorer från Valtra.

”Valtra erbjuder mig allt jag behöver”

Han har i dag 290 mjölkkor och levererar mellan 8000 och 9000 liter mjölk varje dag, det ger ungefär 10 500 kg mjölk per ko och år. Han har runt 400 hektar odlad mark och 100 hektar betesmark på sin gård och producerar huvudsakligen foder till djuren. Lägg där till en mindre odling av vete, som mals till mjöl.

”Valtra erbjuder mig allt jag behöver.”

– När jag letar efter en ny traktor tittar jag på funktion, prestanda och på att traktorn är ekonomiskt försvarbar. Dessutom vill jag ha en bra kontakt som kan ge mig service om någonting, motförmodan, inte skulle fungera. Valtra kunde erbjuda mig allt det som jag behöver, säger Mikael Palm.

– Är det något problem ringer jag ett samtal till Lantmännen Maskin i Tomelilla. Där får jag hjälp direkt och när jag behövt en ersättningstraktor har den varit på plats inom ett par timmar. Det är oerhört värdefullt för mig.

Använder traktorn till allt

Han uppskattar även användarvänligheten och komforten i traktorn som går upp till 1500 timmar om året.

– Jag måste ha en traktor som jag även kan utföra andra sysslor i, jag måste kunna känna maskinen så väl att jag kan ta ett samtal samtidigt som jag kör, säger Mikael Palm.

– Dessutom måste den klara av ett varierat arbete. Vi använder traktorn till allt vi gör här på gården. Den måste gå att koppla om från en syssla till en annan eftersom den är i arbete oerhört många timmar varje dag.

Att enbart hyra in maskiner har aldrig varit något alternativ för Mikael Palm. Han vill ha friheten att själv kunna välja när han ska utföra sina sysslor för att i nästa led kunna säkerställa en hög kvalité på sina produkter.

– En traktor är en stor investering och även om jag har valet att hyra in stora delar av maskinparken är det inget alternativ. Då kan jag inte köra när jag vill och det kan påverka kvalitén på mina råvaror, förklarar Mikael Palm.

– Kör jag för sent sjunker energivärdet på fodret, vilket ger fodret en sämre kvalité och det påverkar slutprodukten. Tack vare mina traktorer från Valtra kan jag alltid säkerställa kvalitén på mina produkter och det är i slutändan de som lägger grunden för framtiden här på vår gård. •

Mikael Palm är mjölkbonde, men odlar även kravprodukter på sin gård utanför Tomelilla i södra Skåne.

Mikael Palm, Högalid Gård

Gård:
Brukar ca 400 ha +
100 ha betesmark
550 djur varav 300 mjölkkor

Bor:
Utanför Tomelilla i Skåne

Traktorer:
T234, S374

Konceptet bakom G-seriens traktor

TRAKTORN SOM KUNDEN VILL HA

Att utveckla en ny traktorserie handlar inte om att hitta en uppsjö fina egenskaper. Det handlar om att hitta precis de egenskaper som kunden vill ha i sitt arbete.

TEXT TOMMI PITENIUS **FOTON** VALTRA ARKIV

I årtionden har Valtra haft en nära kontakt med sina användare och kunder. I mer än 30 år har kunderna kunnat beställa sina skräddarsydda traktorer från fabriken i finska Suolahti. I Finland säljer Valtra sina traktorer direkt till kunden, helt utan mellanhänder, vilket gör att det finns en mycket nära kontakt mellan användarna och fabriken. Det gör att företaget hela tiden har en uppfattning om vilka egenskaper och vilken utrustning som kunderna egentligen vill ha.

Sedan flera decennier tillbaka välkomnar Valtra också kunderna till fabriken för att de ska kunna följa tillverkningsprocessen av den egna, unika traktorn.

– Vi bestämde oss för att kavla upp ärmarna och gå till kunderna och fråga dem vilka egenskaper de vill att deras traktor ska ha, ett av de återkommande svaren var att de ville ha en superb frontlastare och att de även ville kunna beställa en mindre traktor, men med den större traktorns effekt, berättar **Tuomas Nevaranta**, chef för produktutvecklingen.

Alla vill ha en ”bekväm” hytt, men vad är bekvämt? Produktutvecklingens uppgift är att definiera vilka tekniska egenskaper en bekväm hytt har i praktiken.

"Vi frågade kunderna vilka egenskaper de vill att deras traktor ska ha."

Under utvecklingsprocessen måste sedan kundernas önskemål omvandlas till tekniska lösningar. För att möta kundernas behov för den perfekta traktorn för arbete med frontlastare skapades ett stort takfönster, en bra viktfördelning, ett brett sortiment av frontlastare och en joystick som fungerar i alla modeller. Man ville också ta med den omtyckta Live 3, som finns i större modeller och införa i den nya generationens G-serie.

Vid lastning av rundbalar kan föraren, tack vare Live 3, använda tre funktioner samtidigt på joysticken. Det är en funktion som både underlättar arbetet och spar värdefull tid.

En liten traktor med samma egenskaper som en stor

Under många år har traktortillverkare tänkt på samma sätt som flera biltillverkare har gjort, den fina, valfria utrustningen ska enbart finnas i de största modellerna, men den utvecklingen tror inte Valtra på.

I den nya G-serien har traktorerna samma egenskaper som en större traktor med 200 hästkrafter. G-Seriens Versu har samma egenskaper för precisionsodling som en större traktor, så som autostyrning, sektionsautomatik, mängdreglering, aktivitetshantering och vändtegsautomatik.

Tack vare det flerfaldigt prisbelönta SmartTouch-systemet är traktorn användarvänlig och det går att programmera traktorns funktioner helt enligt egna behov och önskemål.

Dessutom går det enkelt och smidigt att spara inställningarna för olika förare, vilket underlättar när en och samma traktor körs av flera olika användare. •

Nya körspårsassistent effektiviserar autostyrningen i Valtra Guide.

Effektiv autostyrning med körspårsassistent

Du som beställer vår autostyrning Valtra Guide kan också välja till körspårsassistent. Det är en funktion som bland annat ser till att det blir oerhört enkelt att programmera enskilda, korsande körlinjer i autostyrningens minne. Det är en stor hjälp vid exempelvis växtskyddsbehandling och gödsling.

– Körspårsassistent är den senaste nyheten i vårt Valtra Guide system, den underlättar för allt arbete i fält, framförallt på små och oregelbundna skiften säger Valtras teknologiexpert **Johan Grotell**.

Med körspårsassistent går det att skapa enskilda, korsande körlinjer, och det går också att skapa körlinjer i olika segment. De segmenterade körlinjerna kan skapas manuellt, av redan befintliga körlinjer eller efter fältets kanter. Om fältet har flera korsande körlinjer hittar autostyrningen alltid en passande körlinje, det gäller även på en vändteg eller om fältet är kilformat.

Körspårsassistent är en tilläggsutrustning till modellerna i G-, N-, T- och S-serien. Det går även att enkelt installera den i efterhand på traktorer med SmartTouch eller med en fristående pekskärm. Installationen av körspårsassistent görs via en programuppdatering och genomförs av din lokala serviceverkstad.

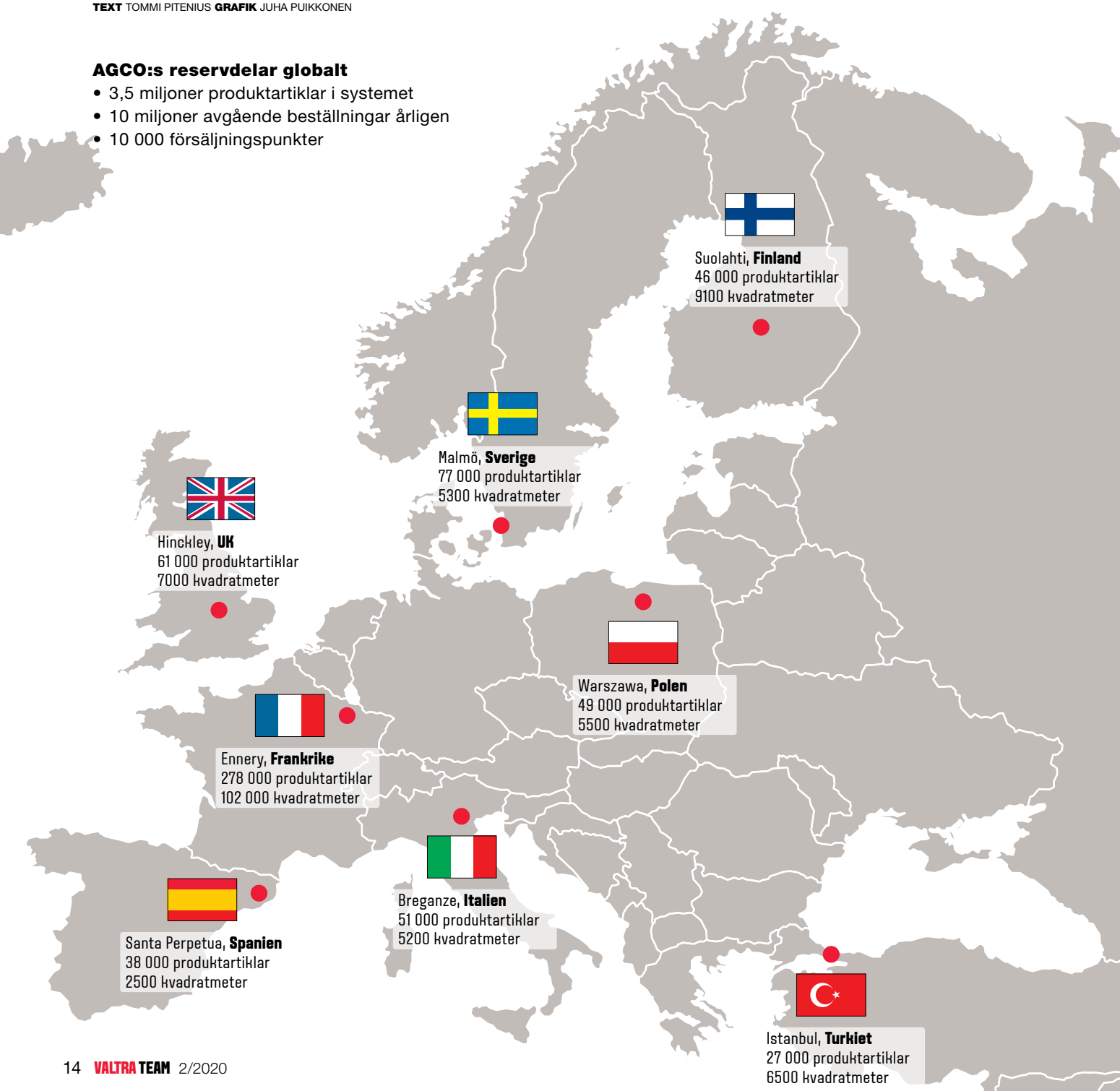
Det finns även ytterligare tjänster, som bland annat aktivitetshanterare, sektionskontroll och funktion för variabel giva i Valtras breda utbud. •

AGCO:S RESERVDELSLAGER I EUROPA

I regel får Valtras kunder sina beställda reservdelar inom 24 timmar. I Europa finns två centrallager, ett i Finland och ett i Frankrike, men det finns flera lokala lager i andra europeiska länder. Även Valtras importörer och återförsäljare har mindre, men mycket väl optimerade lager med ett brett utbud av reservdelar. Logistiken kring Valtras reservdelar sköts i ett nära samarbete med AGCO.

TEXT TOMMI PITENIUS **GRAFIK** JUHA PUIKKONEN

AGCO:s reservdelar globalt
- 3,5 miljoner produktartiklar i systemet
- 10 miljoner avgående beställningar årligen
- 10 000 försäljningspunkter



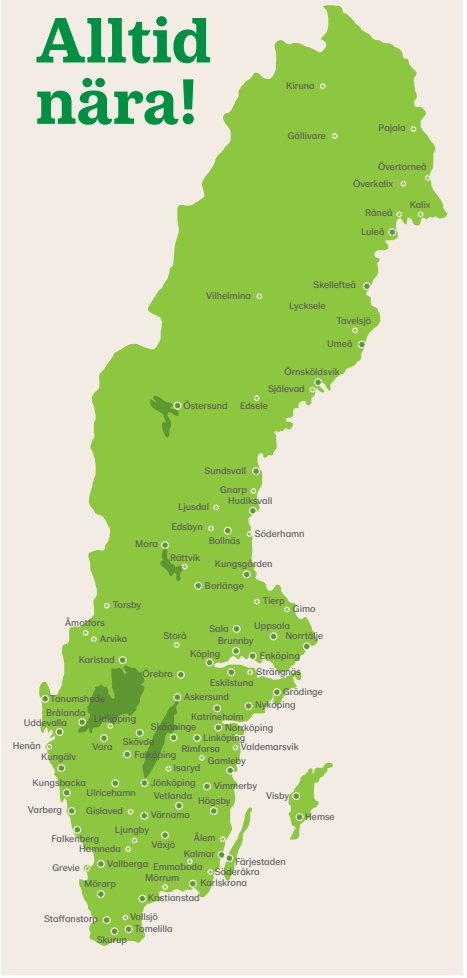
Vår e-handel är alltid öppen

I vår e-handel hittar du marknadens bredaste sortiment av reservdelar, slitdelar och tillbehör för lantbruks-, skogs- och entreprenadmaskiner. Du får ett års garanti på alla reservdelar och du handlar enkelt och tryggt när det passar dig.

Du kan direkt se om produkten finns på centrallagret eller på någon av våra 55 anläggningar. Skaffar du ett konto i vår e-handel får du dessutom tillgång till reservdelskataloger för våra varumärken.

shop.lantmannenmaskin.se

Alltid nära!



Varenda minut är viktig

Vi är laddade inför årets alla säsonger och står redo att hjälpa dig när du behöver det. Specialistutbildade tekniker står beredda att ge snabb service, antingen på någon av våra 55 verkstäder runt om i landet eller på plats hos dig. Med 170 fullt utrustade servicebilar är hjälpen alltid nära. Våra erfarna reservdelssäljare ser till så att du får rätt reservdelar och slitdelar till dina maskiner.

Beredskapskonceptet ”Garanterad tillgänglighet” innebär att du alltid ska kunna få telefonkontakt med någon på reservdelar under vissa tider på dygnet. Du ringer beredskapsnumret till din lokala anläggning och kopplas automatiskt vidare om bemanning saknas på din anläggning. Behöver du reservdelar som inte finns hemma får anläggningen snabb assistans från vårt centrallager i Malmö. Du kan också dygnet runt beställa reservdelar, slitdelar och tillbehör i vår e-handel på **shop.lantmannenmaskin.se**

Följ oss på sociala medier

Tel 0771-38 64 00 | www.lantmannenmaskin.se

Lantmännen Maskin

Förebyggande service minimerar problem

ALLTID ANSLUTEN MED VALTRA CONNECT

Valtra Connect är den smarta lösningen för din traktor. Den analyserar din traktor och dess arbete för att förutse underhållsarbetet och undvika onödiga stillestånd. Den kan till och med tillkalla service automatiskt.

TEXT TOMMI PITENIUS **FOTON** VALTRA ARKIV

Valtra Connect har under ett antal år varit en tillförlitlig partner där traktorns ägare och den lokala serviceverkstaden har kunnat följa traktorns data på distans. De uppgifter som traktorn sänder behandlas och analyseras och redan på förhand går det att upptäcka vilka underhållsbehov som finns eller om det är något mindre problem som kräver en snar åtgärd.

– Fram till i dag har man kunnat lösa redan synliga problem, som felkoder, men med det nya systemet går det också att förutse vilka problem som kan dyka upp. Om det är en del som riskerar att gå sönder kan den bytas ut i servicen istället för att den går sönder vid ett senare tillfälle och orsakar ett stopp i produktionen, förklarar **Stephen Williams**, chef för Technical Service Escalation Management.

Traktorn har olika sensorer som mäter tiotals, ibland till och med hundratals olika variabler, som hastigheten, temperaturen, oljetryck, driftstimmar, spänning och så vidare. Om analysen visar att en viss komponent har drabbats av ett problem går det att skicka ett meddelande direkt till den lokala serviceverkstaden.

– De som ansvarar för servicen hos en viss kund får ett meddelande om att Valtra Connect misstänker att det finns ett problem, det får anvisningar kring vilken reparation som behövs, en lista på reservdelar och en uppskattning kring hur lång tid som reparationen tar. Det ger serviceteamet och kunden möjligheten att komma överens om en servicetid som passar dem båda, förklarar Williams.

Konstant utveckling

Under sommaren och hösten 2020 testades systemet av flera kunder i verkliga förhållanden. Systemet har redan, eller kommer inom en snar framtid, att användas på samtliga AGCO:s traktorer, tröskor och växtskyddssprutor. Därmed har det redan testats i praktiken och det finns värdefull kunskap kring det.

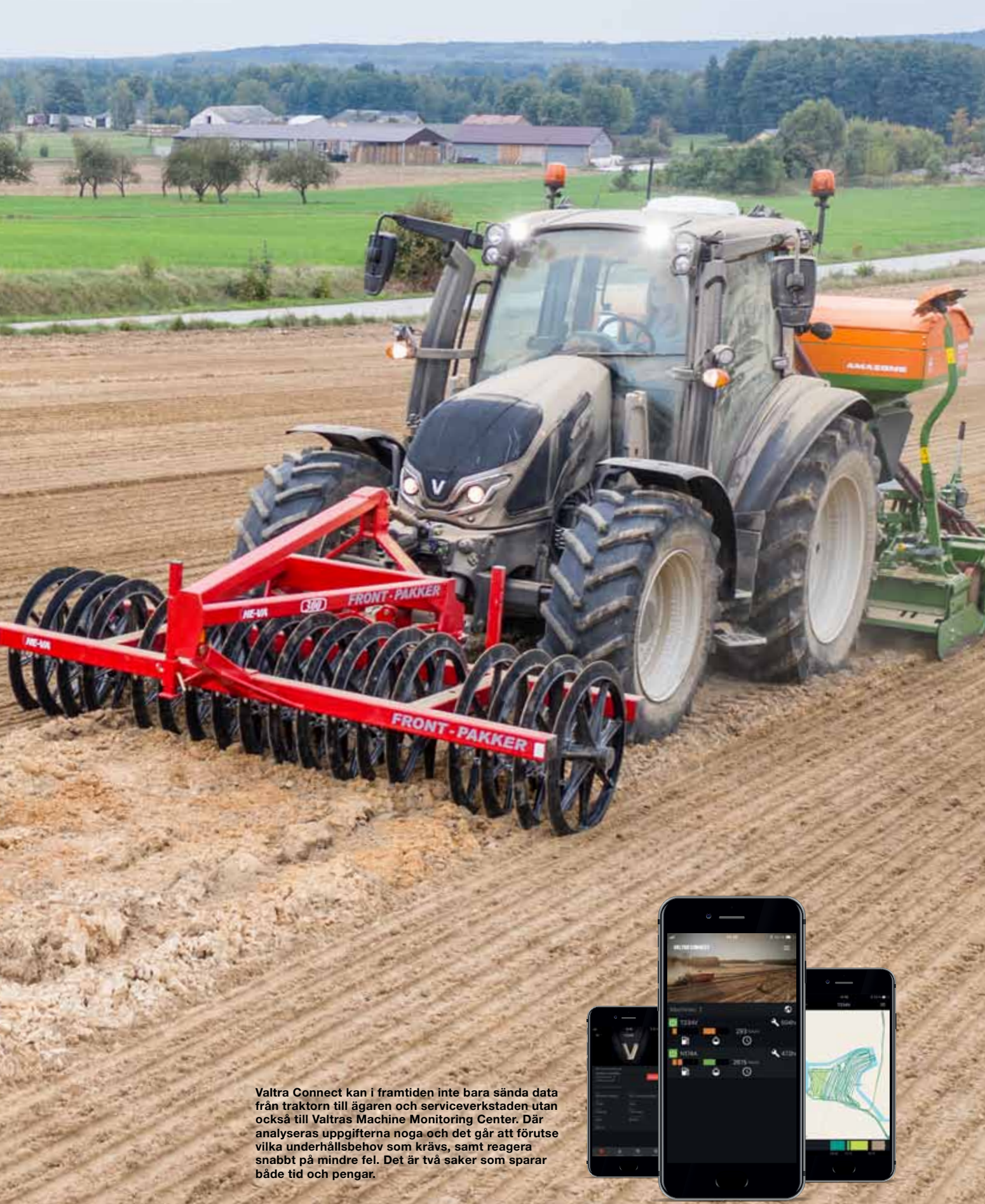
– I slutet av 2020 kommer även Valtras traktorer att använda det nya systemet. Det utvecklas konstant, med andra ord förbättras dess förmåga att analysera och identifiera olika problem redan på förhand vilket ger servicepersonalen allt tydligare anvisningar. I och med att vi kan nyttja samma teknologi som i AGCO:s olika produkter skyndas utvecklingsarbetet på hela tiden.

Enkelt och utan kostnad

Det nya systemet blir en del av Valtra Connect, det betyder att det är gratis för kunden och det behövs varken installeras något nytt program eller några nya delar.

Kunden kan själv välja om den vill använda sig av det nya systemet eller inte. För den som önskar testa är det oerhört enkelt att komma igång.

Det nya systemet för Valtra Connect kommer att bli mycket viktigt framöver. Den data som samlas in kan inte bara kan nyttjas för att utföra service på enskilda traktorer utan även i produktutvecklingen av dagens och framtidens traktorer. •



Valtra Connect kan i framtiden inte bara sända data från traktorn till ägaren och serviceverkstaden utan också till Valtras Machine Monitoring Center. Där analyseras uppgifterna noga och det går att förutse vilka underhållsbehov som krävs, samt reagera snabbt på mindre fel. Det är två saker som sparar både tid och pengar.

VÄLJER VALTRA FÖR EN BÄTTRE ARBETSMILJÖ

Kyrkogårdsförvaltningen i Västerås hanterar 23 kyrkogårdar. Tack vare Valtra N134 går arbetet numera både smidigare och snabbare.
– Vi är otroligt nöjda, vår nya traktor från Valtra underlättar oerhört mycket, säger Magnus Hedberg.

TEXT OCH FOTON HYBRID STATE

Sommaren 2020 levererades en helt ny traktor till kyrkogårdsförvaltningen i Västerås. **Magnus Hedberg** beställde en orange traktor från Valtra N-serien som har en toppfart på 50 km/timmen och ser till att medarbetarna sitter bekvämt under hela arbetsdagen.

– Arbetsmiljön är mycket viktig för oss, därför har vi tittat extra noga på komforten i traktorn och den är oerhört fin, säger Magnus Hedberg.

– Eftersom flera killar delar på traktorn är det viktigt att den är användarvänlig, att var och en av dem sitter bra och att den är driftsäker. Vi lägger även ett stort värde vid att den kör i 50 km/timmen. Vi har två traktorer igång hela dagarna och med den nya traktorn från Valtra går transporterna betydligt fortare vilket gör att vi hinner med betydligt mer än tidigare.

Kyrkogårdsförvaltningen i Västerås lägger en stor vikt vid en god arbetsmiljö. Därför har de valt en traktor från Valtra.

Snabbare transporter

Magnus arbetslag använder Valtra N134 till transport, den kör mestadels på asfalt och transporterar jord, grus och kompost. Den kan även frakta mindre grävmaskiner mellan kyrkogårdarna och den används ibland som sopmaskin.

– Vi behöver en traktor som är stark, orkar dra vagnar som är fyllda med upp till 14 ton jord och det ska även vara enkelt att byta redskap mellan turerna. Vi behöver också en traktor med bra sikt, den ska vara lätthanterlig och skön att köra. Dessutom är det viktigt att prisbilden är rätt och att vi får service om det mot förmodan skulle vara något problem, säger Magnus Hedberg.

– Valtra uppfyller alla de kraven.

Varför väljer ni att använda traktorer, istället för andra alternativ till era transporter?

– Dels är det betydligt billigare än exempelvis lastbilar, det krävs inte heller samma kompetens för att köra den. Våra killar klarar sig med ett B-körkort och det är en stor fördel. Med en traktor får vi möjligheten att förändra redskapet i samma takt som arbetsuppgifterna förändras.

Valtra levererar kvalité

Valtras N-serie har en välanpassad storlek och ger det bästa förhållandet mellan effekt och storlek. Den har kraft för tung jordbearbetning samtidigt som den är smidig vid lastarbete. N-serien har även stora mängder av praktisk automatik integrerad från den grundläggande modellen, som automatisk powershift, AutoTraction och HillHold funktionen som underlättar körningen.

Det är funktioner som hjälper Västerås kyrkogårdsförvaltning i det dagliga arbetet. Magnus Hedberg är också mycket nöjd med att Valtra ger sina kunder möjligheten att skräddarsy sin traktor redan vid beställningen och välja en egen färg.

– Vår traktor är till för transport och därför valde vi en entreprenadfärg, förklarar Magnus Hedberg.

– Vår traktor är orange, den sticker ut och visar att det inte är vilken traktor som helst utan en följeslagare vi kommer att använda i flera år framöver. Vi vet att det alltid är kvalité på de grejerna som Valtra levererar. •

N134 används mestadels till transport, de transporterar mestadels jord, grus och kompost.

Magnus Hedberg

Kyrkogårdsförvaltningen, Svenska Kyrkan
Ort:
Västerås
Arbetsområde:
Transporttraktor
Traktor:
Valtra N134

KESLA

TEHTY SUOMESSA
PRODUCERAD I FINLAND

#yourlifetimematch

KESLA skogsvagnar för traktor finns nu tillgängliga med europeiskt typgodkännande 167/2013

KESLAS SKOGSUTRUSTNING

Kranar | Vagnar | Flishuggar | Stegmatare | Gripar | Skördaraggregat

KESLAS skogsutrustning monteras i VALTRAS UNLIMITED-STUDIO.

FÖR SKOGSBRUKET

FÖR LANTBRUKET

FÖR KOMMUNALTEKNISK ENTREPRENAD

www.kesla.com

TEXT TOMMI PITENIUS **FOTON** VALTRA ARKIV

Valtra do Brasil firade sin 60-årsdag med en stor fest på fabriken i Mogi des Cruzes, norr om Sao Paulo den 10 februari.

GRATTIS VALTRA DO BRASIL 60 ÅR!

Under 60 år har Valtra varit en stor föregångare i Brasilien. 1960 grundade företaget landets första traktorfabrik och under 1960-talet utvecklades traktorn Fruteiro som var den första smala traktorn anpassad för kaffeplantage.

Under 1980-talet lanserade Valtra Brasiliens första traktor med turbo, Valmet 138-4 och under många år var det marknadens mest kraftfulla traktormodell. Under 1990-talet presenterade Valmet den första luftkonditionerade förarhytten och 2010 lanserades Brasiliens första traktor med steglös transmission.

Historien kring Valtra do Brasil startade 1959, då hade Valmet mindre än tio års erfarenhet av att producera traktorer i Finland men det uppstod ett behov av att snabbt grunda en fabrik i Brasilien. Då fanns det inget internet, ingen E-post och det tog lång tid att etablera kontakterna över världshaven, men Valmet hade ändå det kunnande och de resurser som krävdes för att starta en fabrik i Sydamerika.

Från det att beslutet om fabriken togs dröjde det inte ens ett år innan produktionen var i gång och man började vidareutveckla de traktormodeller som producerats i Finland och anpassa dem för de lokala förhållandena i Brasilien. De traktorer som tillverkades i Brasilien exporterades till andra länder i Sydamerika och även till Afrika.

Valtra – Brasiliens mest populära traktormärke

I 60 år har Valtra nu varit ett av de mest populära traktormärkena i Sydamerika. Numera är Valtra BH 194 HiTech den mest populära modellen och den används framförallt inom sockerindustrin, där Valtras ställning traditionellt är mycket stark.

Stark inom sockerrörsindustrin

Förutom traktorer i storlekarna 69–375 hästkrafter har även Valtra ett annat brett produktsortiment i Brasilien. Där finns exempelvis skördetröskor, självgående växtskyddssprutor, såmaskiner och sockerrörströskor.

På stora lantbruk finns det även en stor efterfrågan av autostyrning och andra lösningar för precisionsodling och det finns givetvis med bland Valtras produkter.

Valtra har 252 återförsäljare och servicepunkter i Sydamerika, 166 av dem finns i Brasilien. Valtras återförsäljare säljer ofta även Challangers bandtraktorer.

För att fira 60-årsdagen 2020 anordnades en fest på fabriken i Mogi das Cruzes den 10 februari och i samband med det ett fyra dagar långt webbinarium som följdes av totalt 50 000 personer. •

Kenneth Grönberg:

"VALTRAS SJÄL LIGGER I LANTBRUKET"

För Kenneth Grönberg är Valtra inte bara en traktor. Det är en del av hans liv. Både i hans roll som lantbrukare och i hans tidigare roll som säljare för företaget. Trots att det har gått flera år sedan han gick i pension ringer kunderna fortfarande till honom för att be om råd.

TEXT OCH FOTON HYBRID STATE

Ett samtal med **Kenneth Grönberg** rör sig mellan den ombonade släktgård där han är uppvuxen, hans roll som lantbrukare på gården och hans aktiva yrkesliv som säljare av traktorer. Hela tiden, oavsett vilken riktning som samtalet tar, är Valtra närvarande.

– Valtra betyder oerhört mycket för mig, och som lantbrukare är det självklart för mig att välja Valtra. Traktorn är anpassad efter mina behov och den senaste teknologin gör traktorn mycket användarvänlig. Dessutom ligger företaget i framkant när det gäller hållbarhet eftersom den har en oerhört lång livstid och kan anpassas efter alternativa bränslen, säger han.

Gång på gång påpekar han vikten av att samtliga av Valtras traktorer är anpassningsbara efter kundens olika behov.

– Jag har både växtodling och skogsbruk, då är det viktigt med en traktor som kan köras av flera personer i olika miljöer. Det kan min Valtra och det är den enda traktorn som jag behöver. Det finns inget behov för något komplement.

Valtra har varit en stor del av Kenneth Grönbergs yrkesverksamma liv. Även om han är pensionerad hjälper han sina tidigare kunder med råd och tips.

”Den enda traktorn jag behöver”

För Kenneth Grönberg har Valtra ytterligare en stor betydelse, som försäljare var han med och startade upp företagets satsning i Skåne och under närmare 25 år var han den självklara partnern till Valtras kunder i sydöstra Sverige.

De sista åren innan han gick i pension arbetade han för Lantmännen Maskin och bandet är fortfarande så starkt att hans tidigare kunder och kollegor gärna ringer till honom för att be om råd och hjälp.

– Med Valtra får de en traktor till alla olika typer av jobb, och att vi kan designa den efter kunden och skapa den traktor som önskas. Eftersom jag har jobbat med det så länge vet jag vad kunderna behöver och då ringer de till mig för att stämma av innan de beställer en traktor och säljarna ringer för att se efter så att de har fått med alla detaljer.

Han startade sin karriär i Valtra 1993, då tillsammans med kompanjonen **Ola Lindgren**. Ett år tidigare hade företaget 15 procent av alla marknadsandelar, vilket var lägst i landet, men efter deras första år tillsammans hade de ökat marknadsandelarna till 23 procent och på tre år fördubblade de företagets marknadsandelar i Skåne.

– Den tiden då vi startade upp kontoret i Eslöv är den mest händelserika tiden i mitt liv, berättar Kenneth Grönberg och han minns tillbaka till den tid då han och kollegan arbetade sju dagar i veckan för att göra Valtra till den mest sålda traktorn i området.

– Vi hade kontoret i bilen innan vi fick en barack till Eslöv som vi iordningställde till kontor. Det skruvades på traktorerna under bar himmel eftersom vi bara hade en liten reservdelsdepå och våra servicekillar åkte hem till våra kunder och lyckades lösa problemen på plats. Vi levde för Valtra. Ryktet spred sig och nätverket växte i rask takt.

Själen i lantbruket

Kenneth reste från Ystad i söder till Kristianstad i norr, till Bromölla i öster och återkom alltid till Eslöv där företaget hade sin knutpunkt. Engagemanget lönade sig, kompanjonerna Grönberg och Lindgren blev Valtras mest framgångsrika säljare i Sverige och tidningsartiklar från den tiden vittnar om att de skånska säljarna gick under benämningen ”Världens bästa Valtrasäljare”.

– Det var många som kom till mig och sa “Du vet hur jag vill ha min traktor, ta fram ett förslag” sedan var affären i hamn. Vi kunde sälja 600 traktorer om året, berättar Kenneth Grönberg och ler.

Vad var nyckeln till er framgång?

– Det handlade om en kombination mellan vårt sätt att arbeta där vi engagerade oss i våra kunder och traktorn som kunderna själva kunde skräddarsy. Hos Valtra stämmer prisbilden, den har en oerhört stark motor vilket behövs inom lantbruket och samtidigt kan man skapa sin egen traktor redan vid beställningen. Det är en högteknologisk produkt, samtidigt som den är enkel att använda. Lägg där till att traktorerna håller i decennier. Hos Valtra ligger själen i lantbruket, i utveckling och användarvänlig teknik. •

Följ oss på
sociala medier

Tel 0771-38 64 00 | www.lantmannenmaskin.se

Teckna serviceavtal

Det ger en förutsägbar och jämn fördelning av din maskinkostnad. Betala per månad eller i samband med service – alltid med samma belopp.

Lantmännen
Maskin

Den odlande produktutvecklaren Jussi Lappi

"ETT DRÖMJOBB FÖR EN BONDGRABB SOM JAG"

TEXT OCH FOTON TOMMI PITENIUS

Den största delen av projektledaren Jussi Lappis dagar tillbringar på kontoret och i möten.

När det finns möjlighet tar han alltid chansen att arbeta praktiskt med traktorerna, ofta testar han någon prototyp.

Många av medarbetarna på Valtras produktutveckling har en bakgrund inom lantbruket. G-Seriens projektledare Jussi Lappi är ett bra exempel på en produktutvecklare som även arbetar praktiskt med maskinerna.

Vilken erfarenhet har du av lantbruk och maskinarbeten?

– Jag är uppvuxen på ett lantbruk med produktion av mjölk och nötkött. Fram till dess att jag fyllde 25 år arbetade jag heltid på lantbruket och med maskinentreprenad. I samband med att jag avslutade mina studier arbetade jag på en maskinstation i USA under två år. Vi började tröska i april i Texas och avslutade vid gränsen till Kanada strax innan jul, vi gjorde även en del andra arbete som var relaterade till lantbruket. Jag studerade till ingenjör under fem år och då körde jag skogsmaskiner, både skotare och skördare, på heltid.

Vilken utbildning har du?

– Redan som ung var jag intresserad av teknik och lantbruk. Vid sidan av mina lantbruksstudier har jag studerat till ingenjör inom informationsteknik och med specialinriktningen integrerade styrsystem. Senare studerade jag till civilingenjör med fokus på tekniskt ledarskap.

Kan du berätta lite om din karriär?

– När jag var ung arbetade jag inom skogsbruk och lantbruk, därefter har jag även arbetat för skogsmaskintillverkaren Ponsse och Mantsinen som tillverkar materialhanteringsmaskiner, båda inom eftermarknad. Dessutom har jag arbetat för Valtra, innan jag gick in i min nuvarande roll hade jag bland annat ansvarat för serviceutbildningen och som chef för fältserviceteamet. Under den tiden reste jag väldigt mycket och fick möjligheten att se vad som är möjligt att göra med traktorer på olika ställen i världen.

Hur skulle du beskriva ditt nuvarande arbete?

– Som projektledare ansvarar jag exempelvis för hela produkt utvecklingen för en ny traktor modell, först behöver vi definiera vilket behovet är och därefter ta den i serieproduktion. I den rollen är det en fördel att ha egna erfarenheter från att ha arbetat med traktorer. Jobbet består till stor del av möten och kontorsarbete, men så snart jag får chansen att arbeta praktiskt med traktorerna så tar jag den. På fritiden hjälper jag mina vänner med deras traktorer och i deras arbete på lantbruket, ofta provkör jag någon prototyp. Min nya arbetsuppgift är krävande och ibland väldigt inrutad, men ändå hinner jag samla ihop hundratals driftstimmar i traktorn varje år. Detta är ett drömjobb för en bondpojke som jag. En kombination av lantbruk, teknik uppblandat med praktik och teori. •

Följ oss på sociala medier

Tel 0771-38 64 00 | www.lantmannenmaskin.se

Teckna serviceavtal

Det ger en förutsägbar och jämn fördelning av din maskinkostnad. Betala per månad eller i samband med service – alltid med samma belopp.

Lantmännen Maskin

VARSELKLÄDER FRÅN VALTRA

SYNLIGHET OCH HÅLLBAR KOMFORT

Varselarbetskläderna från Valtra är producerade enligt den höga standard som finns för säkerhetskläder. Våra varselkläder är utrustade med starka reflexer vilket gör att du syns bra oavsett om du arbetar med tunga maskiner eller i en mörk miljö med dålig sikt.

Vi ser till att du syns i så väl skymning, som regn och mörker.

Välj Valtras varselkläder – då syns du och kan känna dig säker oavsett väderförhållanden.

Kläderna finns tillgängliga i Valtras webshop **shop.valtra.com** eller hos **din Valtra-återförsäljare** från och med november 2020.

Bekanta dig med modellerna: valtra.se

Valtra Modeller

A-serien

MODELL	MAX. HK*
A74	75
A84	85
A94	95
A104	100
A114	110
A124	120
A134	130
A104 HiTech 4	100
A114 HiTech 4	110

G-serien

MODELL	MAX. HK*	
	STANDARD	BOOST
G105	105	110
G115	115	120
G125e	125	130
G135	135	145

G-serien erbjuds i HiTech-, Active- och Versu- utförande.

N-serien

MODELL	MAX. HK*	
	STANDARD	BOOST
N134 HiTech	135	145
N154 Eco HiTech	155	165
N174 HiTech	165	201
N134 Active	135	145
N154 Eco Active	155	165
N174 Active	165	201
N134 Versu	135	145
N154 Eco Versu	155	165
N174 Versu	165	201
N134 Direct	135	145
N154 Eco Direct	155	165
N174 Direct	165	201

S-serien

MODELL	MAX. HK*	
	STANDARD	BOOST
S274	270	300
S294	295	325
S324	320	350
S354	350	380
S374	370	400
S394	400	405

T-serien

MODELL	MAX. HK*	
	STANDARD	BOOST
T144 HiTech	155	170
T154 HiTech	165	180
T174 Eco HiTech	175	190
T194 HiTech	195	210
T214 HiTech	215	230
T234 HiTech	235	250
T254 HiTech	235	271
T144 Active	155	170
T154 Active	165	180
T174 Eco Active	175	190
T194 Active	195	210
T214 Active	215	230
T234 Active	235	250
T254 Active	235	271
T144 Versu	155	170
T154 Versu	165	180
T174 Eco Versu	175	190
T194 Versu	195	210
T214 Versu	215	230
T234 Versu	235	250
T254 Versu	235	271
T144 Direct	155	170
T154 Direct	165	180
T174 Eco Direct	175	190
T194 Direct	195	210
T214 Direct	215	230
T234 Direct	220	250

*ISO 14396

Gilla oss på Facebook.
www.facebook.com/ValtraSverige

www.instagram.com/ValtraSverige

Valtra Connect
www.valtraconnect.com

YouTube
www.youtube.com/valtra